



Жан-Марк Шамон (STMicroelectronics)

«МЫ СОВМЕЩАЕМ АМБИЦИИ С ПРАГМАТИЗМОМ»

Компания STMicroelectronics – первая по объемам производства электронных компонентов в Европе и пятая в мире. Как удалось добиться этого и каковы перспективы развития? – об этом в интервью редактору «Новостей электроники» Геннадию Каневскому рассказывает директор по региону России и Восточной Европы компании STMicroelectronics Жан-Марк Шамон (Jean-Marc Chaumont).

Геннадий Каневский: Господин Шамон, спасибо, что согласились ответить на наши вопросы. Пожалуйста, расскажите немного нашим читателям об истории STMicroelectronics и новых направлениях в 21 веке.

Жан-Марк Шамон: В 2007 году компания ST отметила свой двадцатый день рождения. Дополнительным поводом для торжества стал тот факт, что с начального 14-го места на мировом рынке и оборота 800 млн. долларов, ST продвинулась на пятое место на мировом рынке, на первое – по Европе, и имеет оборот в 10 млрд. долларов. В прошлом году мы провели встречу **Vision 2012**, на которой постарались определить наше ближайшее будущее. Основой этого будущего должны стать увеличение технологичности, системы на кристалле, электронные компоненты для многих областей применения, включая повседневную жизнь и наше здоровье. Нет сомнения, что эти технологические перспективы, наряду с финансовым ростом и стоимостью исследований и разработок, сформируют наше будущее. Наши топ-менеджеры готовы к этому, и наше недавно анонсированное совместное предприятие с NXP в области коммуникаций – явное тому доказательство.

Г.К.: ST – крупнейшая европейская компания на рынке компонентов (принимая во внимание тот факт, что NXP – только часть

бывшего Philips Semiconductors). Кого Вы считаете главным конкурентом в этом бизнесе? Каковы сильные стороны STM, позволяющие ей выигрывать в этой борьбе?

Ж.-М.Ш.: Конкуренты всегда присутствовали в нашей индустрии, мы рассматривали их как стимул для нашего развития. За время нашего пути многих конкурентов уже не стало. Если мы все еще здесь, то я думаю, это потому, что мы совмещаем большие амбиции с повседневным прагматизмом и умелым управлением. Наш рост был в общем органичным, не основанным на больших приобретениях, создающим уникальную культуру, ориентированную на наших заказчиков и партнеров.

Г.К.: Каков Ваш взгляд на европейский рынок электроники и российский рынок как его часть? Каковы специфические черты российского рынка?

Ж.-М.Ш.: Эти рынки очень различаются по размеру и объему, а также по своей истории.

Но перед инженерами-электронщиками всегда стоял простой вопрос: какой компонент может помочь мне построить простейшее, наиболее функциональное приложение по сравнению с тем, что есть у моих конкурентов. Даже такой важный вопрос, как цена, в данном случае относителен.

Если мой компонент настолько инновационный, что вам придется продавать ваше изделие по двой-

ST STMicroelectronics

ной цене по сравнению с вашими конкурентами, я не сомневаюсь, что вы приобретете его у меня за эту, правильную для него, цену.

Мы всегда выигрывали конкуренцию, руководствуясь этим правилом – и результаты налицо.

Г.К.: Представьте, что я – инженер-электронщик, и я начинаю новый крупный проект в области производственной электроники. Какие его части могут быть заполнены компонентами от ST?

Ж.-М.Ш.: Практически любая часть. У ST – один из самых обширных каталогов производства, и мы можем продемонстрировать законченные решения от простых до сложных, таких, как счетчики расхода энергии или спутниковые set-top-box'ы, где практически каждый активный компонент, включая пульт дистанционного управления, источник питания и т.п., построен на базе ST. Конечно, каждый разработчик имеет свои собственные предпочтения, может использовать готовые разработки. Но будем давать шанс новым решениям.

Г.К.: Как Вы оцениваете слабые и сильные стороны Ваших российских партнеров и партнеров в странах бывшего СССР?

Ж.-М.Ш.: В общем, у российского производства есть хорошее знание технической стороны. Трудности начинаются, когда вам нужно общаться со специалистами на иностранном языке или адаптировать продукт к условиям рынка. Это вполне закономерно, так как понятие «рынок» – относительно новое понятие для России, хотя он развивается очень-очень быстро.

Г.К.: Какова сфера ответственности Восточно-Европейского департамента ST и вашего предста-

вительства в России? Другими словами, какие вопросы можно адресовать Москве и какие – Франции/Италии?

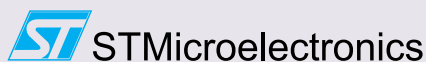
Ж.-М.Ш.: Мы предлагаем три уровня поддержки:

- Локальный, который обеспечивают инженеры по применению. Например, в Москве у нас есть квалифицированная команда по различным промышленным применениям и компонентам, микроконтроллерам и бытовой электронике;

- Региональный, в виде так называемых Центров ответственности (Competence Centers), расположенных, к примеру, в таких городах, как Прага, Катания (Сицилия) и Париж, и объединяющих команды специалистов по различным областям применения;

- Центральный уровень, который прежде всего относится к продукции как таковой, в основном расположенный в штаб-квартирах отделений компании во Франции, Италии, Соединенных Штатах и Сингапуре.

Новые высокоточные малопотребляющие акселерометры



В апреле 2008 компания **STMicroelectronics**, известная, как ведущий поставщик МЭМС-датчиков, используемых в игровых, мультимедийных и промышленных приборах, пополнила свою номенклатуру датчиков двумя новыми акселерометрами в корпусах 4x4x1,5 мм LGA, с программируемым диапазоном измерений +2g/+6g для приложений, где требуется малые размеры и высокое качество.

Двухосевой **LIS244ALH** и трехосевой **LIS344ALH** акселерометры функционируют в режиме малого потребления с высокой точностью и высоким разрешением, что особенно важно при батарейном питании. Аналоговые выходы обеспечивают прямые измерения внешних воздействий и позво-

ляет разработчикам оптимизировать внешнюю фильтрацию и аналогово-цифровое преобразование. Выход микросхем имеет заводскую калибровку по чувствительности, что в то же время допускает окончательную калибровку в составе изготавливаемого прибора. Устройства также включают встроенную функцию самотестирования, которая проверяет функционирование самих датчиков, а также встроенный интерфейс, чтобы гарантировать заявляемые параметры.

Оба устройства обеспечивают решения для обнаружения движения в приложениях, требующих минимальных размеров. Это могут быть: сотовые телефоны, переносные аудио и видео проигрыватели, цифровые фото или видео камеры, персональные навигационные устройства. Широкий температурный диапазон от -40 до 85°C и устойчивость к удару при ускорении до 10000g гарантируют надежное функционирование датчиков при различных условиях использования.

БИЗНЕС-ГРУППА КОМПЗЛА ПО ПРОДУКЦИИ ST

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО ST В РОССИИ



Александр Райхман - развитие бизнеса



Валерий Ячменников - аналоговые микросхемы



Алексей Пантелейчук - микроконтроллеры



Олег Пушкарев - беспроводные технологии



Александр Маргелов - стандартная продукция



Анатолий Дудников - руководитель представительства



Николай Салынский - развитие бизнеса



Александр Бородулин - микроконтроллеры, память, аналоговые микросхемы, стандартная продукция



Илья Лосиков - беспроводные технологии